



Head of Sales (m-w)

Großraum Heilbronn

Firmenprofil:

Unser Mandant ist ein sehr erfolgreiches und hoch innovatives internationales Technologieunternehmen und Zulieferer der Automobilindustrie mit internationalen Standorten weltweit. Aufgrund des starken Wachstums suchen wir eine Führungspersönlichkeit mit mehrjähriger Vertriebserfahrung und mit Herzblut.

Aufgabengebiet:

- Budget- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für den Vertriebsbereich
- Entwickeln und Festlegen der Vertriebsstrategie
- Ausbau der Geschäftsbeziehung zu bestehender Kunden
- Akquisition und Erschließung neuer Kunden und Märkte
- Entwicklung und Umsetzung von Business Plänen im Vertrieb
- Führungsverantwortung für ein mehrköpfiges Team
- Berichtslinie direkt an die Geschäftsführung

Anforderungsprofil:

- kaufmännisches oder technisches akademisches Studium, usw.
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Automotive-Bereich
- Mehrjährige Führungserfahrung eines mehrköpfigen Teams
- Analytische, unternehmerische und strategische Fähigkeiten
- Fließende Englischkenntnisse
- Hands on Mentalität

Ihre Rahmenbedingungen:

- Eigenverantwortung und viel Gestaltungsspielraum
- sehr attraktive Jahresvergütung
- sehr interessante Bonusregelung
- Perspektiven zur Weiterentwicklung
- Firmenwagen zur privaten Nutzung

Kontakt:

Können wir Sie für diese Perspektive begeistern? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und der Referenznummer VLA02761 **per E-Mail** (info@scheffler-managementberatung.de). Für weitere Informationen steht Ihnen gerne Herr Klaus Scheffler, Telefon 04821/40346-31 zur Verfügung. Selbstverständlich sichern wir absolute Vertraulichkeit zu. Scheffler-Managementberatung Viktoriastraße 6 25524 Itzehoe

Mobil: 0162/3286916 Telefon: 04821/40346-31

www.scheffler-managementberatung.de info@scheffler-managementberatung.de