



Sales Manager Automotive (m-w)

Raum Heidelberg

Firmenprofil:

Unser Mandant ist ein weltweit führender Technologiekonzern und OEM, Tier 1 Zulieferer mit mehreren tausend Mitarbeiter-/innen an verschiedenen Produktionsstandorten. Am Standort Raum Heidelberg suchen wir zur Verstärkung des Vertriebsteams eine Vertriebspersönlichkeit mit Herzblut.

Aufgabengebiet:

- Aufbau und Pflege von Kundenkontakten
- Erstellung von Angeboten, Preisverhandlungen mit den Kunden
- Aushandlung der projekt- und kundenspezifischen Vertragsbedingungen
- Mitarbeit bei der Forecast- und Langfristplanung
- Unterstützung des Key Account Managers bei der strategischen Ausrichtung des globalen Kundenaccounts
- Überwachung der Marktdynamik, einschließlich der Kunden- und Wettbewerbsentwicklungen
- Geringe Reisetätigkeit

Anforderungsprofil:

- Technisches bzw. betriebswissenschaftliches akademisches Studium
- Mindestens 3jährige Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise in der Automobilindustrie
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
- Positive Ausstrahlung und Durchsetzungsvermögen
- Ergebnisorientiertes Handeln und unternehmerisches Denken
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Ihre Perspektive:

- Hohe Eigenverantwortung und viel Gestaltungsspielraum
- Sehr attraktive Jahresvergütung
- persönliche weitere exzellente Entwicklungsperspektiven im Konzern

Kontakt:

Können wir Sie für diese Perspektive begeistern? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und der Referenznummer AMBW 2771 **per E-Mail**. Für weitere Informationen steht Ihnen gerne Herr Klaus Scheffler zur Verfügung. Selbstverständlich sichern wir absolute Vertraulichkeit zu. Scheffler-Managementberatung Viktoriastraße 6 25524 Itzehoe Mobil: 0162/3286916 Telefon: 04821/40346-31 Fax: 04821/40347-82

www.scheffler-managementberatung.de

info@scheffler-managementberatung.de